

Prácticas recomendadas



para atraer a los clientes a gran escala

Para la mayoría de las organizaciones, los datos son la base de su proceso de ventas. Microsoft llevó a cabo una encuesta para entender mejor qué herramientas ayudan a las compañías exitosas a atraer a los clientes a gran escala.



Pregunta:

¿Qué herramientas de ventas son más eficaces para que su equipo de ventas atraiga las cuentas objetivo a gran escala? Seleccione las tres más eficaces.

