



Microsoft Dynamics 365 for Marketing

Dynamics 365 for Marketing es una solución de automatización de marketing que le ayudará a convertir a los clientes potenciales en relaciones comerciales.

"La automatización de marketing impulsa un incremento de 14,5% en la productividad de ventas y un 12,2% de reducción de gastos generales de marketing".



www.cmo.com

Beneficios clave

FOMENTAR MÁS CLIENTES POTENCIALES LISTOS PARA COMPRAR

Fomente más clientes potenciales a lo largo de múltiples canales y conviértalos en relaciones rentables a largo plazo.

ALINEACIÓN DE VENTAS Y MARKETING

Comparta información y procesos entre equipos. Utilice información común acerca de clientes potenciales a lo largo de su negocio para asegurar que ventas y marketing tengan los datos más recientes.

TOMAR DECISIONES MÁS INTELIGENTES

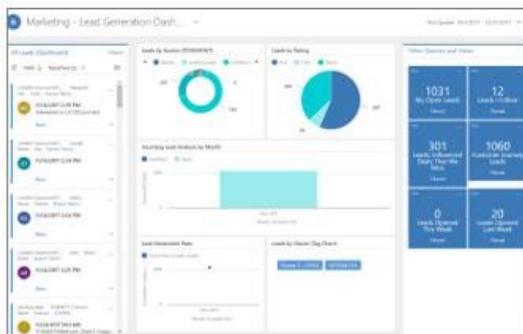
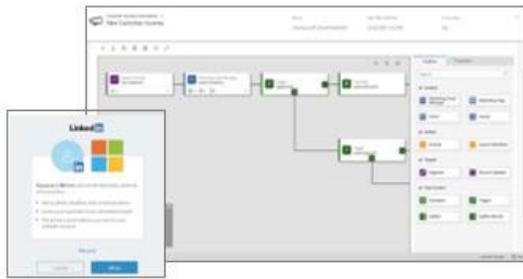
Maximice el ROI de marketing con paneles claros y concisos que le ayudan a realizar un seguimiento de las actividades de marketing en relación al rendimiento, a priorizar los mejores clientes potenciales y a saber lo que funciona con sus mejores clientes.

CRECIMIENTO CON UNA PLATAFORMA MODERNA Y ADAPTABLE

Impulse la innovación con una aplicación que es fácil de adaptar, ampliar y conectar a otras aplicaciones y servicios que usted ya utiliza.

Capacidades clave





CAMPAÑAS MULTICANAL

Atraiga a los mejores clientes potenciales de marketing mediante correo electrónico, páginas web de inicio, LinkedIn, seminarios web, llamadas telefónicas y eventos en persona.

ADMINISTRACIÓN DE CLIENTES POTENCIALES

Establezca y guíe a sus compradores en su jornada con base en su comportamiento, para hacer que su compañía sea más relevante en cada paso. Utilice información en tiempo real para fomentar clientes potenciales con mensajes pertinentes y perfectamente sincronizados a lo largo de correo electrónico, web y eventos.

ADMINISTRACIÓN DE EVENTOS

Atraiga a más asistentes a eventos y mejore las experiencias de los eventos con un portal fácil de usar para administrar seminarios web y eventos en persona. Organice a equipos para generar más clientes potenciales, fortalecer relaciones y cerrar más tratos.

HERRAMIENTAS Y PLANTILLAS

Las plantillas personalizables para correos electrónicos y páginas de inicio le ayudan a crear fácilmente contenido de campaña.

CONOCIMIENTO DE MARKETING

Los paneles configurables y el conocimiento de interacciones le ayudan a supervisar y mejorar el rendimiento de la campaña. Configure segmentación dinámica para dirigirse al público adecuado para sus campañas.

Dynamics 365

Microsoft Dynamics 365 es la próxima generación de aplicaciones de negocios inteligentes, que ayuda a las organizaciones a atraer clientes, empoderar a los empleados, optimizar las operaciones y encontrar nuevas formas de proporcionar valor a sus clientes.

Estas aplicaciones funcionan perfectamente juntas para administrar procesos de negocios específicos a lo largo de ventas, servicio al cliente, servicio de campo, operaciones, automatización de servicios de proyectos y marketing.

Esto es emocionante, ya que ayudamos a los negocios a ofrecer experiencias personalizadas y convincentes a lo largo de cada etapa de las relaciones con sus clientes.

Para obtener más información, visite: <https://atx.mx/contact/>

Mejor juntos

Lo que hace que Dynamics 365 sea único es que aprovecha la potencia de One Microsoft. Los datos se han convertido en la nueva moneda y las organizaciones crean y tienen acceso a más datos, más rápido que nunca antes.

El desafío es cómo transformarlos en inteligencia que genere acción e impulse resultados. Dynamics 365 permitirá a las organizaciones adoptar aplicaciones de negocios individuales tales como marketing, ventas, servicios y operaciones, pero en la medida en que las organizaciones adopten más aplicaciones, las sinergias serán liberadas bajo la forma de 'procesos de negocios inteligentes'. Esto ayudará a guiar de forma proactiva a los clientes y empleados para generar resultados óptimos.